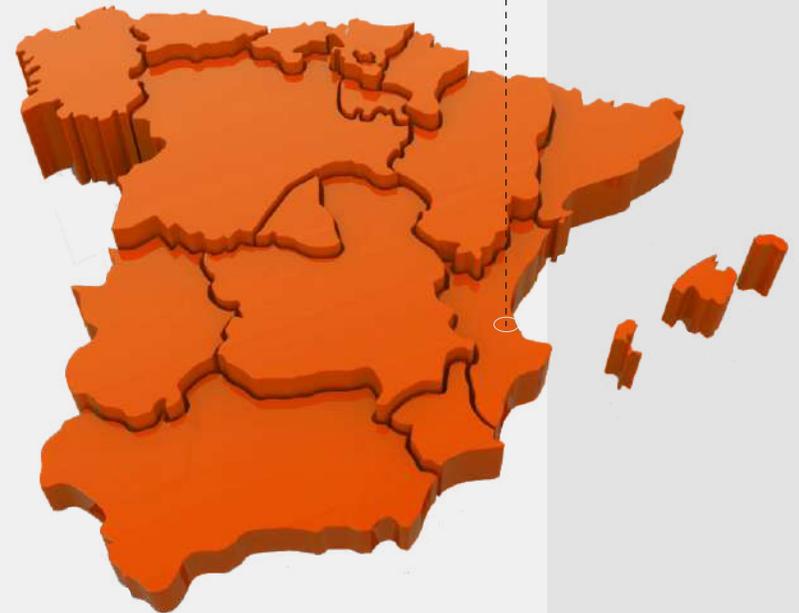


HISTORIAS AGTECH

CASOS DE ÉXITO





EXPERIENCIA FITOSANITARIA

Con más de 50 años de experiencia en el sector, Llopis y Llopis, es una empresa familiar de tercera generación en asesoramiento titulado, distribución y venta de productos fitosanitarios para el campo, aunque también cuenta con plantaciones de cultivos, en las que se encuentran asociados con otros agricultores. La principal actividad es el asesoramiento profesional para maximizar cosechas y para ello, participa en los procesos agrícolas de sus clientes: desde el asesoramiento de cultivos y variedades, redacción de proyectos iniciales, diseños de plantación, almacenamiento, administración, facturación y hasta reparto al punto final. Además, cuentan con distribución exclusiva de productos fitosanitarios multinacionales y también una línea de productos propios.

SERVICIOS

- X VENTA Y DISTRIBUCIÓN DE PRODUCTOS AGRÍCOLAS
- X VENTA DE PRODUCTOS DE CONTROL INTEGRAL DE UNA FINCA AGRÍCOLA
- X DISEÑO DE NUEVAS PLANTACIONES
- X ASESORAMIENTO TITULADO POR LA CONSELLERÍA DE AGRICULTURA
- X ASESORAMIENTO DE SEGUROS AGRARIOS
- X PUNTO SIGFITO DE RECOLECCIÓN DE ENVASES FITOSANITARIOS
- X ASESORAMIENTO Y DESARROLLO DE NUEVOS PRODUCTOS BIOLÓGICOS



“

Desde el año 2016 asesoramos y damos seguimiento a todos nuestros clientes a través de Visual 4.0. Fue luego de un decreto de la Unión Europea, que regulaba el mapa de fitosanitarios, que decidimos comenzar a trabajar con la plataforma para unificar todos nuestros servicios y facilitarle la vida a nuestros clientes, asesores y técnicos.

”

- Enrique Llopis.

Ingeniero Técnico Agrícola en Insecticidas y Abonos.



AGRICULTURA ECOLÓGICA

En Llopis y Llopis cuentan con producciones ecológicas de albaricoque o perales y además asesoran a muchos agricultores que están entrando en este tipo de cultivos. Los productores que deseen entrar en el mundo de la agricultura ecológica, tienen un previo proceso de varios años de adaptación de sus tierras y alineamientos a las nuevas formas de producción, aprendizaje de diversas técnicas del proceso, entre otros y a partir de ahí ser responsables de mantener ciertos estándares de calidad que permiten cumplir con las normas regulatorias.

“

La agricultura ecológica es una tendencia y ojalá un éxito en el corto plazo, pero aún se avanza con precaución en cuestiones fitosanitarias y estándares de calidad, mientras que el mercado, aún necesita cierto equilibrio. Este tipo de producciones, requieren un mayor esfuerzo de inversión y esto se ve reflejado en los costes de producción y los productos finales.

”

- Enrique Llopis.

Ingeniero Técnico Agrícola en Insecticidas y Abonos.



SERVICIOS CON VISUAL 4.0

Desde el 2016 la empresa utiliza la plataforma Visual para el asesoramiento y seguimiento de los servicios a clientes de producción integrada y de agricultura ecológica. El cuaderno de campo es una de las herramientas más utilizadas por esta compañía para gestionar el seguimiento y estado de las producciones. También integran este servicio con Sensores Visual, con los que analizan integrales térmicas, cálculo de horas frío y temperaturas, que permiten visualizar apariciones de plagas, entre otros. El cálculo de las integrales técnicas, indica el estado de las plagas y permite conocer si cumplen con su biología. Además, utilizan esta tecnología para controlar riegos, registrar temperaturas, humedades y también para calcular índices de vegetación NDVI. Estos registros permiten controlar condiciones climáticas, tomar mejores decisiones y valorar eventos extraordinarios durante la producción.

“

Nuestros clientes son muy versátiles tienen plantaciones de frutales pero también olivo o viña. En este caso, la plataforma nos facilita tener la mayor cantidad de información posible y utilizar los fitosanitarios más responsables

”

- Enrique Llopis.

Ingeniero Técnico Agrícola en Insecticidas y Abonos.



AGRICULTURA DIGITAL

Durante el año 2020 la empresa ha realizado una recolección de 5 millones y medio de kilos de caquis. Una campaña que en gran medida ha sido monitoreada a través de la plataforma Visual 4.0. A través del seguimiento de la campaña, desde el inicio de la plantación y hasta la recolección, teniendo en cuenta procesos intermedios como: el registro de la información, seguimiento de plantaciones, contratos de personal, organización de plantillas, entre otros.

Hoy Llopis y Llopis tiene casi dos mil hectáreas controladas a través de Visual 4.0 en la zona de Valencia, como también en el resto de España y cuentan con clientes muy variados que comprenden desde productores de diversos cultivos, hasta por ejemplo una empresa fotovoltaica. En este último caso, la empresa controla todo el manejo fitosanitario de las plantas, documentación y órdenes de tratamiento, cuadernos de explotación, entre otros.

